

SOLUTYS Group est spécialiste de l'intégration de solutions d'identification automatique, réseaux et cybersécurité.

Le groupe apporte aux grandes entreprises comme aux PME les moyens de transformer leurs ambitions en réalité. Fort d'un chiffre d'affaires de 47,2 millions d'euros en 2024 et d'une équipe de 135 collaborateurs, SOLUTYS Group figure parmi les principaux intégrateurs du marché de l'identification automatique et des solutions de réseaux et cybersécurité.

Établis en région parisienne, à Strasbourg, Toulouse, Nantes, Rennes, Grenoble et Limoges, les experts de SOLUTYS Group mènent chaque projet avec exigence et réactivité, dans le respect des personnes et de l'environnement.

SOLUTYS Group recherche un(e) **Ingénieur(e) Commercial(e) (H/F)**.

 **Localisation :** Lisses (91)

 **Type de contrat :** CDI

 **Disponibilité :** Dès que possible

Vos missions :

Vos principales missions seront :

- Prospecter directement une cible de décideurs (DG, DSI, DAF) au sein de PME et ETI
- Gérer l'ensemble du cycle de vente : présentation, négociation, montage de l'offre, closing
- Fidéliser et développer un portefeuille clients existant
- Exploiter les opportunités issues de la téléprospection, des leads internes, du web et de nos partenaires
- Contribuer activement à la démarche de Social Selling du groupe

Votre profil :

- Expérience commerciale réussie (minimum 5 ans) dans la **vente de solutions à forte valeur ajoutée**, avec un **cycle de vente complexe**



- Goût prononcé pour la prospection et la conquête de nouveaux marchés
- Excellentes qualités relationnelles, sens de l'écoute et de l'engagement
- Autonomie, rigueur et intérêt pour les produits techniques

Pourquoi nous rejoindre ?

- **Opportunité de croissance** : Vous aurez l'opportunité de travailler sur des projets variés avec des clients de secteurs diversifiés (retail, industrie, distribution, etc.).
- **Ambiance de travail** : Rejoignez une équipe passionnée et soudée, prête à relever des défis techniques et organisationnels.
- **Formation continue** : Accès à des formations régulières pour rester à la pointe des nouvelles technologies et pratiques logistiques.

Informations pratiques :

- **Localisation** : Poste basé à Lisses (91)
- **Type d'emploi** : CDI
- **Rémunération** : fixe + variable déplafonné
- **Les plus** : véhicule de fonction, chèques vacances