

**Solutys Group** est un groupe français **spécialisé dans l'intégration de solutions de traçabilité, d'identification automatique, de mobilité professionnelle, de réseaux et de cybersécurité**, au service des PME, des grandes entreprises nationales et internationales.

Fondé en 2002, le groupe a développé un écosystème d'entités complémentaires autour de ces métiers, et a renforcé récemment sa dimension européenne avec l'intégration de Nedap France et de Rayonnance.

Solutys Group **regroupe aujourd'hui plus de 370 collaborateurs et affiche un chiffre d'affaires consolidé de plus de 130 millions d'euros.**

Présent en France via de nombreuses agences (Paris et région parisienne, Strasbourg, Toulouse, Nantes, Rennes, Grenoble, Limoges), le groupe conjugue expertise technique, innovation et proximité territoriale pour accompagner ses clients dans leurs projets de transformation digitale.

---

SOLUTYS Group recherche un(e) **Ingénieur(e) Commercial(e) (H/F)**.

 **Localisation** : Lisses (91)

 **Type de contrat** : CDI

 **Disponibilité** : Dès que possible

## Vos missions :

Vos principales missions seront :

- Prospecter directement une cible de décideurs (DG, DSI, DAF) au sein de PME et ETI
- Gérer l'ensemble du cycle de vente : présentation, négociation, montage de l'offre, closing
- Fidéliser et développer un portefeuille clients existant
- Exploiter les opportunités issues de la téléprospection, des leads internes, du web et de nos partenaires
- Contribuer activement à la démarche de Social Selling du groupe

## Votre profil :

- Expérience commerciale réussie (minimum 5 ans) dans la **vente de solutions à forte valeur ajoutée**, avec un **cycle de vente complexe**
- Goût prononcé pour la prospection et la conquête de nouveaux marchés
- Excellentes qualités relationnelles, sens de l'écoute et de l'engagement
- Autonomie, rigueur et intérêt pour les produits techniques

## Pourquoi nous rejoindre ?

- **Opportunité de croissance** : Vous aurez l'opportunité de travailler sur des projets variés avec des clients de secteurs diversifiés (retail, industrie, distribution, etc.).
- **Ambiance de travail** : Rejoignez une équipe passionnée et soudée, prête à relever des défis techniques et organisationnels.
- **Formation continue** : Accès à des formations régulières pour rester à la pointe des nouvelles technologies et pratiques logistiques.

## Informations pratiques :

- **Localisation** : Poste basé à Lisses (91)
- **Type d'emploi** : CDI
- **Rémunération** : fixe + variable déplafonné
- **Les plus** : véhicule de fonction, chèques vacances