

Depuis plus de 20 ans, **GMH Identification**, membre de SOLUTYS Group, est l'un des principaux fournisseurs de solutions d'identification et d'authentification des personnes auprès de Grands Comptes nationaux et internationaux.

Dans le cadre de notre plan de croissance du Groupe, GMH Identification recherche un(e) :

COMMERCIAL JUNIOR – H/F

Rattaché(e) au Responsable Commercial, vous interviendrez dans le cadre du développement commercial de nos produits matériels et logiciels d'identification.

Vos missions :

- **Développement et gestion de notre portefeuille clients :**

- Mise à jour de notre CRM
- Identifier et prospecter de nouvelles opportunités d'affaires
- Présenter des solutions personnalisées et adaptées sur site client
- Établir les propositions commerciales après analyse des besoins clients

- **Gestion et suivi des affaires :**

- Traitement et négociation des achats fournisseurs consécutifs à vos affaires
- Suivi des dossiers jusqu'à leur réalisation complète sur site client en collaboration avec les autres services (support technique, développement logiciels et service consommables)

- **Participation aux stratégies commerciales :**

- Assurer une veille concurrentielle
- Développement des relations partenaires

Profil et compétences recherchées :

Vous êtes motivé(e), rigoureux(se) et vous souhaitez vous investir dans un poste pourvu de challenges en équipe ou de façon autonome.

Formation : Niveau Bac +2 à Bac +5 en commerce, ingénierie d'affaires ou similaire
Bon Niveau d'anglais nécessaire (lu et parlé)
Bonne connaissance des outils informatiques (Pack Office)

Expérience : Une première expérience dans un poste commercial est requise

Permis B obligatoire

Rémunération : Fixe + commissions

Localisation : Poste CDI basé à Le Pecq (78)

Contact : Envoyez votre CV et lettre de motivation à commercial@gmhidentification.com

Vous êtes prêt à relever les défis en équipe ?

Alors rencontrons-nous pour échanger sur vos projets et partageons nos ambitions !