

Ingénieur commercial - Leader de son secteur ! (H/F)

Ce que nous allons accomplir ensemble

ATscan, membre de l'écosystème SOLUTYS Group, est l'un des leaders du secteur de la traçabilité et de l'identification automatique par codes barres et RFID. Nous proposons une offre globale de produits et de services pour répondre au plus près des besoins de nos clients, de la PME régionale aux Grands Comptes.

Nous rejoindre c'est :

- Intégrer un acteur de référence du marché
- Être en harmonie avec les valeurs fondatrices : respect, solidarité et sens de l'engagement,
- Participer activement à la forte croissance du groupe (depuis sa création !),
- Intégrer une équipe motivée où le plaisir et le goût de la performance s'expriment à chaque instant pour apporter la solution la mieux adaptée à nos clients.

Dans ce cadre, nous recherchons un ingénieur commercial (H/F) pour notre agence basée à Cesson Sévigné (35).

Votre rôle

Rattaché(e) directement au directeur d'agence, l'ingénieur commercial (H/F) se verra confier les missions suivantes :

- Prospecter directement une cible large de décideurs (DG, DSI, DAF) au sein de PME/ETI et Grands Comptes Régionaux pour promouvoir une offre portant principalement sur les besoins de traçabilité et de mobilité professionnelle.
- Fidéliser une clientèle existante et construire une véritable relation client.
- Développer toutes les opportunités commerciales détectées par interventions extérieures (Téléprospection – Leads internes, Contacts WEB, Partenaires groupe etc...).
- Assurer une démarche active dans le processus de Social Selling du groupe.

Vous intégrerez une équipe à taille humaine au sein d'une entité régionale en fort développement. Vous bénéficierez du soutien d'une équipe technique locale très expérimentée.

Ce poste est fait pour vous si...

Vous êtes issu(e) d'une formation Commerce, vous justifiez d'une expérience commerciale réussie dans un écosystème proche (technologie et/ou informatique).

Vous avez un attrait pour la transformation digitale et l'innovation.

Vous êtes reconnu(e) pour votre sens de l'écoute, votre sens de l'engagement, votre aplomb commercial et votre capacité à instaurer un climat de confiance durable avec vos clients.

Vous souhaitez rejoindre une équipe toute aussi motivée, passionnée et ambitieuse !

Pourquoi nous rejoindre ?

Rejoindre ATscan, c'est rejoindre une entreprise en forte croissance !

- Rémunération fixe 33 000€ bruts / annuels + variable dé plafonné motivant sur performances commerciales
- Variable garanti pendant 6 mois
- Plan épargne entreprise (abondement)
- Chèque vacances
- Véhicule de fonction
- Téléphone

Poste basé à Cesson-Sévigné. (35510)