



Accord de partenariat entre SOLUTYS Group et Panasonic

SOLUTYS Group et la division Toughbook/Toughpad de Panasonic unissent leurs expertises au travers d'un partenariat de distribution afin de proposer des solutions de traçabilité et de mobilité professionnelle durcies adaptées aux problématiques métiers de leurs clients.

PARIS, FRANCE. 20 JANVIER 2014

Créé en 2002, SOLUTYS Group, spécialiste de l'intégration de solutions d'identification automatique, est un acteur incontournable du marché de la traçabilité et de la mobilité professionnelle par codes barres et Rfid. Implanté à Paris (siège social), Strasbourg, Rennes, Nantes et Toulouse, SOLUTYS Group développe ses activités au plus près des acteurs régionaux. Cette proximité permet à ses équipes commerciales et techniques d'offrir toujours plus de réactivité et de qualité de service à une clientèle composée de Grand Comptes nationaux ainsi que de PME/PMI régionales.

Panasonic Computer Product Solutions développe des appareils aux fonctionnalités étendues qui optimisent l'efficacité opérationnelle, ses ordinateurs Toughbook et tablettes Toughpad sont parfaitement adaptés aux professionnels travaillant sur le terrain. Avec sa large gamme de tablettes allant de 5 à 20 pouces, ultra durcies ou renforcées, le constructeur répond aux besoins de nombreux secteurs et métiers (transport et logistique, distribution et commerce, santé, services d'urgence...).

Un partenariat de distribution à forte valeur ajoutée

Destiné à répondre aux demandes grandissantes en solutions de mobilité au sein des entreprises, ce partenariat permet à SOLUTYS Group de renforcer et diversifier son catalogue avec une offre de tablettes professionnelles ultra durcies qui satisfera les besoins des utilisateurs de terrain évoluant dans des environnements exigeants.

« Ce partenariat de distribution, illustre notre volonté de fournir à nos clients une gamme de terminaux mobiles durcis spécifiquement adaptée aux usages et contraintes du monde professionnel. Les solutions Panasonic trouveront une écoute attentive auprès de nos clients puisqu'elles apportent une véritable réponse technique aux problématiques de mobilité des secteurs de la logistique, du transport, de la production industrielle, de la distribution spécialisée ou encore de la santé. » Déclare Thavy Khamtan, Directeur du Développement de SOLUTYS Group.

« Nous sommes ravis de mutualiser nos offres afin de développer des synergies et démontrer les bénéfices de nos solutions. Nos terminaux peuvent accueillir nombre d'applications métier et également disposer de modules spécifiques adaptés aux besoins de la traçabilité : identification, inventaire... Nous poursuivons ainsi notre stratégie de développement indirect en nous appuyant sur des partenaires tiers. » Ajoute Franck Salmon, Channel Manager de Panasonic

Voici quelques uns des produits Panasonic qui entrent au catalogue de SOLUTYS Group :



Les Toughpad FZ-E1 et FZ-X1 : polyvalents, ultra robustes, ils combinent le meilleur des terminaux mobiles, tablettes et smartphones, les deux modèles de 5 pouces seront proposés avec des fonctionnalités voix et données sur les réseaux 4G LTE/3G/GPRS.

Le Toughpad FZ-M1, première tablette ultra durcie sans ventilateur, équipée d'un écran de 7 pouces, est une solution polyvalente, particulièrement adaptée au remplacement des PDA durcis.



Le Toughpad FZ-G1 sous Windows 8.1 Pro, est fin, durci et compact. Cet appareil de 10 pouces répond à la norme MIL-STD-810G pour les chutes de 120 cm, alors que la résistance à l'eau et à la poussière affiche un niveau de protection IP65.

A propos de SOLUTYS Group

Spécialiste de l'intégration de solutions d'identification automatique, de traçabilité et de mobilité professionnelle par codes barres et Rfid, SOLUTYS Group propose une offre globale de produits et services en adéquation avec les besoins d'une clientèle de grandes entreprises Nationales, Internationales ou de PME-PMI. Un Ecosystème de sociétés spécialisées par nature d'activité garantit la prise en charge de toutes les problématiques d'un projet, quelque soit sa taille. SOLUTYS Group, qui a connu une forte croissance depuis sa création pour atteindre en 2013, un CA de 13 millions d'€, compte plus de 50 collaborateurs et figure parmi les 4 principaux intégrateurs du marché de l'identification automatique grâce à ses filiales spécialisées. Dans son segment de marché, SOLUTYS occupe une position de leader dans les domaines de la location à travers sa filiale SOLUTYS Lease qui propose une gamme complète de solutions locatives industrielles de toutes durées. Leader également du e-business avec sa plateforme de vente sur internet www.solushop.com. Les projets adressés par les équipes de SOLUTYS Group s'échelonnent de 500€ pour l'activité e-business auprès de TPE à plusieurs millions d'euros dans le cadre de projets structurants auprès de grands comptes Nationaux et Internationaux tels que Air Liquide, Alstom, Monoprix, Castorama, AP-HP, Norbert Dentressangle, Geodis, etc. L'accompagnement des PME/PMI figure également au cœur de la stratégie de l'entreprise, ce qui s'est traduit en 2008 par l'ouverture d'une Direction Régionale Est à Strasbourg, le rachat de la société ATSCAN en juillet 2013, l'ouverture de la Direction Régionale Ouest à Nantes en septembre 2013 et une présence forte à Toulouse depuis septembre 2014. SOLUTYS Group agit pour un avenir durable et solidaire. Sa forêt d'entreprise GreenTYS, à Dosso au Niger, illustre l'engagement Eco-Responsable et Solidaire de la société. La Fondation SOLUTYS Group illustre également les valeurs fondatrices simples et fortes de l'entreprise : respect, solidarité et sens de l'engagement. Créée sous l'égide la Fondation de France, la Fondation SOLUTYS Group a pour vocation de favoriser l'acquisition et la transmission des connaissances.

Panasonic System Communications Company Europe (PSCEU)

PSCEU est la filiale européenne de Panasonic System Communications Company, la division B2B mondiale de Panasonic. PSCEU a pour objectif d'améliorer la vie des entreprises et de les aider à accroître leur efficacité et leurs performances. La société veut également permettre aux entreprises d'acquérir, de traiter et de transmettre toutes sortes de données : image, voix et texte. Ses produits vont des commutateurs téléphoniques PBX, aux imprimantes, en passant par les caméras professionnelles, les projecteurs, les écrans géants, les ordinateurs portables durcis et les alarmes incendie. Avec une équipe d'environ 400 personnes, son expertise inégalée en matière d'ingénierie, sa capacité à gérer des projets au niveau mondial et son large réseau de partenaires en Europe, PSCEU dispose de capacités hors pair sur ses marchés.

PSCEU est composé de quatre catégories de produits

- **Communication Solutions** englobe les scanners professionnels, les imprimantes multifonctions, les systèmes de téléphonie et les systèmes de vidéoconférence HD.
- **Visual System Solutions** inclut les projecteurs et les écrans d'affichage dynamique. Panasonic offre la plus large gamme de produits visuels et domine le marché européen des projecteurs avec 28 % de parts de marché (Futuresource B2B market tracking, Q1/2014).
- **Professional Camera Solutions** comprend toutes les technologies professionnelles en matière d'audiovisuel, de sécurité, de caméras médicales et d'alarmes incendie. Panasonic est l'un des deux plus grands fournisseurs européens de caméras professionnelles.
- **Panasonic Toughbook** possède 66,4% de parts du marché Européen dans la catégorie ordinateurs portables durcis et robustes, et 50,4% de parts sur le marché des tablettes professionnelles durcies en 2013 (VDC, mars 2014).

A propos de Panasonic

Panasonic Corporation est un leader mondial dans le développement et l'ingénierie de technologies et de solutions électroniques destinées aux clients actifs dans le domaine des applications résidentielles, non résidentielles, mobiles et personnelles. Fondé en 1918, le groupe n'a cessé de poursuivre son expansion mondiale et gère aujourd'hui plus de 500 sociétés à travers le monde, enregistrant des ventes nettes consolidées de 71,5 milliards d'Euros pour l'année fiscale terminée le 31 mars 2014. Panasonic s'engage à simplifier le quotidien et l'environnement de ses clients et à leur apporter une valeur ajoutée via des innovations développées à travers ses divisions.

Contacts presse

Agence KABECOM, Carole Brozek/Relations presse + 33 (0) 661 820 846 - carole.brozek@kabecom.com

SOLUTYS Group, Lilia Goncalves Da Mota/Responsable communication + 33 (0)1 60 78 93 06 / 06 45 58 88 67 - lilia.goncalvesdamota@solutys.com

PANASONIC France, Solen Carreau/Regional Marketing Manager (CPS) BU, Panasonic System Communications Company Europe (PSCEU) +33 (0)1 47 91 62 74 - solen.carreau@eu.panasonic.com